

LA STORIA E IL FUTURO

dell'elevazione si incontrano a Roma



ANACAM

ASSOCIAZIONE NAZIONALE IMPRESE DI
COSTRUZIONE E MANUTENZIONE **ASCENSORI**

12 - 14
Giugno 2025

**Hotel The Westin
Excelsior (Roma)**

Icaro Sborgia

*La nuova proposta formativa di
ANACAM per imprenditori e tecnici*

54^a ASSEMBLEA NAZIONALE ANACAM

Sponsor Ufficiale:



L'evoluzione dell'Anacam Academy



Negli ultimi mesi, l'Academy ha concentrato energie e risorse per **attrarre e formare nuovi talenti**, raccontando il nostro settore nelle scuole e aprendo prospettive professionali concrete a moltissimi giovani.



Oggi, il nostro impegno continua con **due nuove priorità**:

- Il tecnico manutentore
- L'imprenditore ascensorista

Due figure fondamentali che, *opportunamente formate*, possono fare la differenza nel futuro di ogni impresa.

Un settore che continua a crescere...

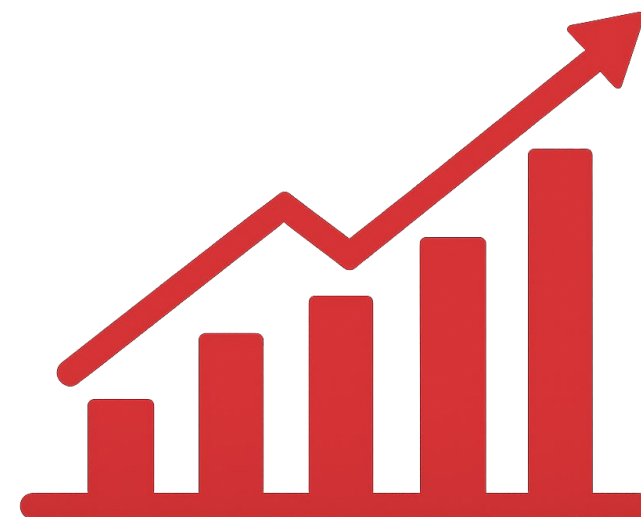
Chi si prepara oggi...sarà protagonista anche domani!

Il mercato, in questi anni, **ci ha dato tante soddisfazioni.**

E sta continuando a darcele.

Ma proprio quando le cose vanno bene, il vero imprenditore non si rilassa e si prepara.

Perché ogni settore vive dei cicli e chi programma, si organizza e investe oggi, **domani sarà pronto ad affrontare ogni sfida.**



Per il manutentore...

*"Il segreto delle vendite sta nell'**ascoltare** più di quanto si parla."*

[Zig Ziglar]



Ascensorista Evoluto: *perché dovresti far fare il corso?*

Perché solo la **tecnica** (*per quanto importante*) **non basta più.**

E non lo dico tanto per dire...lo dico guardando avanti.

Oggi un tecnico sa riparare un guasto.

Ma presto un algoritmo ce lo segnalerà prima ancora che si verifichi.

Oggi un tecnico fa la manutenzione.

*Ma presto molte operazioni saranno **automatizzate e ottimizzate da remoto.***

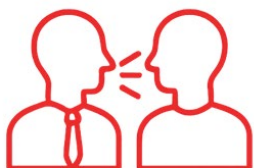
L'unica cosa che nessuna intelligenza artificiale potrà mai fare è creare relazioni umane.

Guardare un cliente negli occhi. Capire i suoi bisogni.

Proporre soluzioni con empatia, autorevolezza, tempismo.



Ascensorista Evoluto: *I vantaggi per la tua azienda*



Comunicare
di più



Cogliere le
opportunità



Vendere
interventi



Gestire le
obiezioni

- Più opportunità di vendita, soprattutto con i clienti esistenti
- **Maggiore fiducia e fidelizzazione da parte del cliente**
- Supporto strategico al reparto vendite
- **Migliore posizionamento sul mercato**
- Più soddisfazione e responsabilizzazione dei tecnici
- **Ritorno dell'investimento veloce e misurabile**

Ascensorista Evoluto: *Come è strutturato il corso*

4 video lezioni formative

(da seguire in qualsiasi momento)

1 sessione live di un'ora

(in videocall)

1 incontro in presenza

(in occasione dei seminari regionali)



Ascensorista Evoluto: *Il programma formativo*

1. Mentalità vincente

- *Il tuo manutentore capirà che non è solo uno che ripara ascensori, ma è la figura di cui il cliente si fida di più.*

2. Parole che creano fiducia

- *Comprenderà come comunicare in modo chiaro, diretto e professionale*

3. Proporre soluzioni, non prodotti (o problemi!)

- *Imparerà a proporre migliorie o interventi aggiuntivi senza “forzare”, partendo dalla risoluzione di problemi reali.*

4. Collaborazione che moltiplica i risultati

- *Apprenderà gli strumenti per lavorare e comunicare meglio con tutti i reparti della tua azienda.*



Per l'imprenditore...

*«Se sei l'unico punto di forza della tua azienda,
allora sei anche il suo punto più debole.»*

[Anonimo... ma tremendamente vero]



**CRESCITA
VERTICALE**

PASSIONE, VALORI, CONDIVISIONE

Crescita Verticale: *Hai mai detto una di queste frasi?*

“Ho paura di crescere perché poi mi incasino ancora di più.”

“Se non ci sono io, non funziona niente.”

“Fatturo tanto, ma mi resta poco in tasca.”

“Non posso permettermi assenze.”

“Faccio prima a farlo io che a spiegarlo.”

“Non ho tempo per queste cose.”

“Non trovo collaboratori validi.”



Crescita Verticale: *perché dovresti fare il corso?*

Nei prossimi anni non vincerà chi lavora di più,
ma chi saprà organizzare meglio il suo lavoro.

Dobbiamo iniziare a costruire delle imprese autonome e scalabili
ma anche imparare a **delegare** e **collaborare**.

L'intelligenza artificiale non sostituirà l'imprenditore.

Ma sostituirà l'imprenditore che non sa fare impresa.



Crescita Verticale: *com'è strutturato il corso*

- **2 giorni** consecutivi (in presenza)
- **7 moduli** formativi da 90min.
- **6 gruppi** di lavoro
- **7 relatori** che conoscono davvero il settore
- **Esercizi pratici** con confronto diretto



Crescita Verticale: *il programma formativo*



- 1. Normativa del settore ascensoristico**
- Mindset, gestione del tempo e del personale
- 3. Gestione aziendale e finanziaria**
- Innovazione tecnologica
- 5. Gestione del cliente e confronto costruttivo**
- Strategie di marketing
- 7. Tecniche di vendita**

Crescita Verticale: *perché non puoi [e non devi] mancare*

È l'unico evento formativo nel settore che parla davvero all'IMPRENDITORE *[ascensorista]*

- *Ti porti a casa idee, strumenti e contatti*
- *Puoi applicare tutto subito in modo semplice e pratico*
- **12/13 Settembre** (Francavilla al Mare - Abruzzo)
- *Ci sono solo 30 posti disponibili*

ISCRIVITI OGGI STESSO... ti aspettiamo fuori!

**ISCRIVITI
AL CORSO**



**SCONTO
RISERVATO**

ANACAM
ASSOCIAZIONE NAZIONALE IMPRESE DI
COSTRUZIONE E MANUTENZIONE **ASCENSORI**



ANACAM
ACADEMY



ASSOCIAZIONE NAZIONALE IMPRESE DI
COSTRUZIONE E MANUTENZIONE **ASCENSORI**



ANACAM - Associazione Nazionale Imprese di Costruzione e Manutenzione Ascensori

Icaro Sborgia 329.4158056

PRESIDENZA E DIREZIONE:

Via Emilia 47
00187 Roma
+39 06 42013829

www.anacam.it
info@anacam.it

Grazie

RESPONSABILE DI SEDE:

Dott. Luca Incoronato

SEGRETERIA DI DIREZIONE:

Laura Ferrari, Federica Valli